

WIR.BERATEN.MENSCHEN

Unternehmenswachstum ist abhängig von exzellentem Personal - dafür sorgen wir!

Wir, die Firma Jovic Consult, unterstützen Unternehmen bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen im Vertrieb und Marketing. Neben den klassischen Positionen besetzen wir sehr gerne auch Vakanzen mit Digitalisierungshintergrund. Wir agieren branchenunabhängig und quer über alle Managementebenen.

Unser Mandant ist die deutsche Tochter eines weltweit führenden Herstellers von universell einsetzbaren Komponenten für den Maschinen- und Anlagenbau. Der Hauptsitz des Unternehmens liegt in NRW. Das Produktsortiment umfasst Gummifeder- und Schwingenelemente, Schwingungsdämpfer, Spannelementen und Motorwippen. Das Unternehmen besitzt in Deutschland eine marktführende Stellung. Die Zielkunden sind Erstausrüster (OEM), Händler und Endanwender. Das Unternehmen steht für Werte wie Ehrlichkeit, Verlässlichkeit, Teamwork, Problemlösungsfähigkeit und Eigenständigkeit. Des Weiteren zeichnet sich unser Mandant durch eine hohe Innovationskraft, flache Hierarchien, hohe Arbeitsplatzsicherheit und gute Entwicklungsmöglichkeiten aus.

Sind Sie ambitioniert und möchten den Wachstumskurs unseres Mandanten als Area Sales Manager (m/w) für den PLZ-Bereich 4-5 aktiv mitgestalten?

Was Sie in dieser Position erwartet:

- Sie gewinnen in Ihrem Vertriebsgebiet neue Kunden und pflegen die langjährigen Kundenbeziehungen zu Bestands- und Schlüsselkunden.
- Sie beraten auf technischer Ebene und entwickeln individuelle Produktlösungen.
- Sie führen eigenständig Produktkalkulationen durch und übernehmen die Lösungspräsentation bei den Zielkunden vor Ort.

Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine Fachausbildung zum Techniker mit Kenntnissen im Maschinen- und Anlagenbau oder über ein Ingenieurstudium mit der Fachrichtung Maschinenbau.
- Sie haben bereits Erfahrungen im technischen Vertrieb sowie Außendienst gesammelt.
- Sie sind in der Lage technische Zusammenhänge schnell zu verstehen und diese kundenorientiert darzustellen.
- Da Sie in dieser Position an internationalen Messen teilnehmen, ist ein sehr gutes Ausdrucksvermögen in Deutsch und Englisch von sehr hoher Relevanz.
- Sie kennen sich mit den gängigen MS-Office-Produkten aus, sind kommunikationsstark und arbeiten teamorientiert sowie eigenverantwortlich.

Auf was Sie sich verlassen können:

- Es erwartet Sie ein sehr **attraktives Arbeitsumfeld** mit einem **hohen Grad an Eigenständigkeit** und **Selbstbestimmung**.
- Sie tragen in Ihrer Funktion aktiv zum Wachstumskurs des Unternehmens bei und genießen aufgrund der **flachen Hierarchie** eine hohe Sichtbarkeit.
- Durch die lange Mitarbeiterzugehörigkeit finden Sie ein **Arbeits- und Betriebsklima** vor, das sehr **kollegial** und von **Vertrauen** geprägt ist.
- Sie erhalten ein **attraktives Grundgehalt** zzgl. **Erfolgsbeteiligung** sowie entsprechende Sozialleistungen.
- Perspektivisch gibt es für Sie die **Möglichkeit**, sich für die **leitende Position** des Vertriebsleiters zu empfehlen.

Fühlen Sie sich angesprochen? Prima, dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen!

Bitte senden Sie uns Ihre **aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe Ihres **Gehaltswunsches** und Ihres **frühesten Einstiegsdatums** ausschließlich **per Mail** zu. Vielen Dank.



Ihr Ansprechpartner:
Ziko Jovic

Jovic Consult
Dortmunder Str. 387a
44577 Castrop-Rauxel

Tel.: +49 (0) 23 05.92 00 470
Handy: +49 (0)152.232 070 63
Mail: jovic@jovic-consult.de