

WIR.BERATEN.MENSCHEN

Unternehmenswachstum ist abhängig von exzellentem Personal – dafür sorgen wir!

Wir, die Firma Jovic Consult, unterstützen Unternehmen bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen im Vertrieb und Marketing. Dabei besetzen wir neben klassischen Positionen auch Vakanzen mit Digitalisierungshintergrund. Wir agieren branchenunabhängig und quer über alle Managementebenen. Unsere Mandanten sind sowohl Start-ups als auch im klassischen Mittelstand vorzufinden.

Unser Auftraggeber ist ein innovatives Start-up-Unternehmen, spezialisiert auf die Vermarktung von Coworking-Spaces und Coworking-Dienstleistungen. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in NRW. Das Unternehmen bietet flexible Arbeitsformen sowie Infrastrukturen für Start-ups, Gründer, Selbstständige sowie ortsunabhängige Arbeitnehmer und Freelancer an. Für das Unternehmen steht primär der Community-Gedanke, und somit der Mensch, im Mittelpunkt. Daher ist unserem Kunden eine kooperative und eigenverantwortliche Arbeitsweise sehr wichtig. Außerdem zeichnet sich das von uns betreute Start-up durch eine dynamische sowie flache Unternehmensstruktur, Multikulturalität und eine offene Kommunikations- und Feedbackkultur aus.

Bist Du ambitioniert und möchtest den Wachstumskurs unseres Mandanten als Community Manager (m/w) in Teilzeit (24 Stunden/Woche) in NRW aktiv mitgestalten?

Was Dich in dieser Position erwartet:

- Du bearbeitest die eingehenden Kundenanfragen, vereinbarst Besichtigungstermine sowie Testtage.
- Du bist erster Ansprechpartner für die Zielkunden in allen Phasen vor und nach dem Vertragsabschluss.
- Du vermarktest aktiv das Dienstleistungsportfolio auf Netzwerkveranstaltungen und Events.
- Du bist auch für die Coworker vor Ort erster Ansprechpartner und kümmerst dich um deren Anliegen.
- Du unterstützt die Geschäftsleitung bei der Planung und Durchführung von Events und Messen.

Was Du mitbringst:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich absolviert und danach mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im aktiven Kundenkontakt im B2B- oder B2C-Bereich gesammelt.
- Du verfügst über sehr gute Englischkenntnisse.
- Du besitzt einen Führerschein und ein Auto.
- Du arbeitest gerne im Team, magst aktiven Austausch und kannst offen, wertschätzend und sachlich auf Augenhöhe kommunizieren.
- Wünschenswert sind Grundkenntnisse in der Start-Up-Szene.

Auf was Du dich verlassen kannst:

- Es erwartet dich ein **sehr attraktives Arbeitsumfeld** mit einem **hohen Grad an Eigenständigkeit** und **Selbstbestimmung**.
- Du trägst in deiner Funktion aktiv zum Unternehmenswachstum bei und genießt aufgrund der **flachen Hierarchie** eine **hohe Sichtbarkeit**.
- Durch eine **flexible Arbeitszeitregelung** (mit Home-Office-Möglichkeit) kannst du sehr gut Familie und Job in Einklang bringen.
- Du bekommst ein attraktives **Fixgehalt** und nach erfolgreicher Probezeit einen **unbefristeten Arbeitsvertrag**.

Bist du auf der Suche nach einem Job, der nicht der Norm entspricht? Suchst du eine Tätigkeit, in der du viel bewegen und eigenverantwortlich arbeiten kannst? Willst du ein Arbeitsumfeld, welches dir viel Raum zur freien Entfaltung bietet? Prima, dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen! Bitte sende uns deine **aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe deines **Gehaltswunsches** und deines **frühesten Einstiegsdatums** ausschließlich **per E-Mail** zu. Vielen Dank.



Ihr Ansprechpartner:
Ziko Jovic

Jovic Consult
Dortmunder Str. 387a
44577 Castrop-Rauxel

Tel.: +49 (0) 23 05.92 00 470
Handy: +49 (0)152.232 070 63
Mail: jovic@jovic-consult.de