

## WIR.BERATEN.MENSCHEN

### Unternehmenswachstum ist abhängig von exzellentem Personal – dafür sorgen wir!

Wir, die Firma Jovic Consult, unterstützen Unternehmen bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen im Vertrieb und Marketing. Dabei besetzen wir neben klassischen Positionen auch Vakanzen mit Digitalisierungshintergrund. Wir agieren branchenunabhängig und quer über alle Managementebenen. Unsere Mandanten sind sowohl Start-ups als auch im klassischen Mittelstand vorzufinden.

Unser Auftraggeber ist ein innovatives Start-up-Unternehmen, spezialisiert auf die Vermarktung von Coworking-Spaces und Coworking-Dienstleistungen. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in NRW. Das Unternehmen bietet flexible Arbeitsformen und Infrastrukturen für Start-ups, Gründer, Selbstständige sowie ortsunabhängige Arbeitnehmer und Freelancer an. Für das Unternehmen steht primär der Community-Gedanke - und somit der Mensch, im Mittelpunkt. Daher ist unserem Kunden eine kooperative und eigenverantwortliche Arbeitsweise sehr wichtig. Außerdem zeichnet sich das von uns betreute Start-up durch eine dynamische sowie flache Unternehmensstruktur, Multikulturalität und eine offene Kommunikations- und Feedbackkultur aus.

### Bist Du ambitioniert und möchtest den Wachstumskurs unseres Mandanten als Community Manager (m/w) in Teilzeit (24 Stunden/Woche) in NRW aktiv mitgestalten?

#### Was Du mitbringst:

- Du bist von Natur aus ein überzeugter **Teamplayer** und kannst Dich auch in stressigen Zeiten gut selbst organisieren. Du gehst unerwartete Herausforderungen tatkräftig und mit **Kreativität** an.
- Du bist ein guter **Netzwerker** und gehst aktiv auf unbekannte Menschen zu. **Kommunikation** mit Fingerspitzengefühl liegt Dir im Blut.
- Du verfügst über eine **abgeschlossene Ausbildung** sowie über mindestens zwei Jahre relevante Berufserfahrung. Wichtig ist uns, dass Du über **Erfahrung im Umgang mit Kunden** verfügst. Daher sind Bewerbungen von **Quereinsteigern** (z. B. Hotellerie, Einzelhandel) ausdrücklich erwünscht.
- Du wohnst in der Nähe von **Essen/Oberhausen/Mülheim/Duisburg** und besitzt einen **Führerschein** sowie einen **PKW**.

#### Auf was Du Dich verlassen kannst:

- Es erwartet dich ein sehr attraktives Arbeitsumfeld mit einem hohen Grad an **Eigenständigkeit** und **Selbstbestimmung**.
- Du trägst in Deiner Funktion aktiv zum Unternehmenswachstum bei und genießt aufgrund der **flachen Hierarchie** eine **hohe Sichtbarkeit**.
- Durch eine **flexible Arbeitszeitregelung** (mit Homeoffice-Möglichkeit) kannst Du Familie und Job sehr gut in Einklang bringen.

#### Was Dich in dieser Position erwartet:

- Du bist **erster Ansprechpartner für die Zielkunden** in allen Phasen vor und nach dem Vertragsabschluss, bearbeitest die eingehenden Kundenanfragen, vereinbarst Besichtigungstermine sowie Testtage.
- Du **vermarktest** aktiv das Dienstleistungsportfolio auf **Netzwerkveranstaltungen** und **Events**.
- Du bist auch für die **Coworker** vor Ort **erster Ansprechpartner** und kümmerst Dich um deren Anliegen.
- Du unterstützt die Geschäftsleitung bei der **Planung und Durchführung von Events und Messen**.

Suchst Du ein Arbeitsumfeld, in dem Du Dich frei entfalten, viel bewegen und eigenverantwortlich arbeiten kannst? Prima, dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen! Bitte sende uns Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines **Gehaltswunsches** und **frühesten Einstiegsdatums** ausschließlich **per E-Mail** zu. Vielen Dank.



Ihr Ansprechpartner:  
Ziko Jovic

Jovic Consult  
Dortmunder Str. 387a  
44577 Castrop-Rauxel

Tel.: +49 (0) 23 05.92 00 470  
Handy: +49 (0)152.232 070 63  
Mail: [jovic@jovic-consult.de](mailto:jovic@jovic-consult.de)