

WIR.BERATEN.MENSCHEN

Unternehmenswachstum ist abhängig von exzellentem Personal - dafür sorgen wir!

Wir, die Firma Jovic Consult, unterstützen Unternehmen bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen im Vertrieb und Marketing. Neben den klassischen Positionen besetzen wir sehr gerne auch Vakanzen mit Digitalisierungshintergrund. Wir agieren branchenunabhängig und quer über alle Managementebenen.

Unser Mandant ist die deutsche Tochter eines weltweit führenden Herstellers von universell einsetzbaren Komponenten für den Maschinen- und Anlagenbau. Der Hauptsitz des Unternehmens liegt in NRW. Das Produktsortiment umfasst Gummifeder- und Schwingenelemente, Schwingungsdämpfer, Spannelementen und Motorwippen. Das Unternehmen hat in Deutschland eine marktführende Stellung inne und ist stark auf Expansionskurs. Unser Mandant steht für Werte wie Ehrlichkeit, Verlässlichkeit sowie Teamwork und zeichnet sich durch eine starke Innovationskraft, hohe Arbeitsplatzsicherheit und flache Hierarchien aus.

Möchten Sie den Wachstumskurs unseres Mandanten als Ingenieur / Techniker Vertriebsinnendienst (m/w) aktiv mitgestalten?

Auf was Sie sich verlassen können:

- Es erwartet Sie ein sehr **attraktives Arbeitsumfeld** mit einem **hohen Grad an Eigenständigkeit** und **Selbstbestimmung**.
- Sie tragen in Ihrer Funktion aktiv zum Wachstumskurs des Unternehmens bei und genießen aufgrund der **flachen Hierarchie** eine hohe Sichtbarkeit.
- Durch die lange Mitarbeiterzugehörigkeit finden Sie ein **Arbeits- und Betriebsklima** vor, das sehr **kollegial** und von **Vertrauen** geprägt ist.
- Sie erhalten ein **attraktives Gehalt** zzgl. tariflich gesicherter **Sozialleistungen** sowie **diverser freiwilliger Sonderleistungen**.

Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine **Fachausbildung** zum **Techniker** mit Kenntnissen im **Maschinen- und Anlagenbau** oder über ein **Ingenieurstudium** mit der Fachrichtung **Maschinenbau**.
- Sie haben bereits **Konstruktionserfahrungen** sammeln können und verfügen über **CAD-Kenntnisse**.
- Sie sind in der Lage, **technische Zusammenhänge kundenorientiert darzustellen**.
- Von Vorteil sind **Erfahrungen im technischen Vertrieb** bzw. **Kundenmanagement**.
- Da Sie in dieser Position auch mit der international tätigen Muttergesellschaft intensiv zusammenarbeiten, ist ein sehr **gutes Ausdrucksvermögen in Deutsch und Englisch** von sehr hoher Relevanz.
- Sie kennen sich mit den gängigen **MS-Office-Produkten** aus, sind **kommunikationsstark** und arbeiten **teamorientiert** sowie **eigenverantwortlich**.

Was Sie in dieser Position erwartet:

- Sie beraten die Kunden bei **technischen Anfragen**, erstellen **Angebote** und verfolgen diese nach.
- Sie entwickeln **individuelle Produktlösungen** und setzen diese im CAD aktiv um.
- Sie führen **technische Berechnungen** und **Anlagenauslegungen** aus.
- Sie bearbeiten **Qualitätsbeanstandungen** und führen **Produktprüfungen** durch.

Fühlen Sie sich angesprochen? Prima, dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen! Bitte senden Sie uns Ihre **aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe Ihres **Gehaltswunsches** und Ihres **frühesten Einstiegsdatums** ausschließlich **per Mail** zu. Vielen Dank.



Ihr Ansprechpartner:
Ziko Jovic

Jovic Consult
Dortmunder Str. 387a
44577 Castrop-Rauxel

Tel.: +49 (0) 23 05.92 00 470
Handy: +49 (0)152.232 070 63
Mail: jovic@jovic-consult.de