

JOVIC CONSULT

WIR.BERATEN.MENSCHEN

Unternehmenswachstum ist abhängig von exzellentem Personal - dafür sorgen wir!

Wir, die Firma Jovic Consult, unterstützen Unternehmen bei der Besetzung von Fach- und Führungspositionen im Vertrieb und Marketing. Neben den klassischen Positionen besetzen wir sehr gerne auch Vakanzen mit Digitalisierungshintergrund. Wir agieren branchenunabhängig und quer über alle Managementebenen.

Unser Mandant ist die deutsche Tochter eines weltweit führenden Herstellers von universell einsetzbaren Komponenten für den Maschinen- und Anlagenbau. Der Hauptsitz des Unternehmens liegt in NRW. Das Produktsortiment umfasst Gummifeder- und Schwingenelemente, Schwingungsdämpfer, Spannelementen und Motorwippen. Das Unternehmen besitzt in Deutschland eine marktführende Stellung. Die Zielkunden sind Erstausrüster (OEM), Händler und Endanwender. Das Unternehmen steht für Werte wie Ehrlichkeit, Verlässlichkeit, Teamwork, Problemlösungsfähigkeit und Eigenständigkeit. Des Weiteren zeichnet sich unser Mandant durch eine hohe Innovationskraft, flache Hierarchien, hohe Arbeitsplatzsicherheit und gute Entwicklungsmöglichkeiten aus.

Sind Sie ambitioniert und möchten den Wachstumskurs unseres Mandanten als Vertriebsingenieur / Vertriebstechniker (m/w) für den PLZ-Bereich 4-5 aktiv mitgestalten?

Auf was Sie sich verlassen können:

- Es erwartet Sie ein sehr **attraktives Arbeitsumfeld** mit einem **hohen Grad an Eigenständigkeit** und **Selbstbestimmung**.
- Sie tragen in Ihrer Funktion aktiv zum Wachstumskurs des Unternehmens bei und genießen aufgrund der **flachen Hierarchie** eine hohe Sichtbarkeit.
- Durch die lange Mitarbeiterzugehörigkeit finden Sie ein **Arbeits- und Betriebsklima** vor, das sehr **kollegial** und von **Vertrauen** geprägt ist.
- Sie erhalten ein **attraktives Grundgehalt** zzgl. **Erfolgsbeteiligung** sowie entsprechende Sozialleistungen.

Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine **Fachausbildung** zum **Techniker** mit Kenntnissen im **Maschinen- und Anlagenbau** oder über ein **Ingenieurstudium** mit der Fachrichtung **Maschinenbau**.
- Sie haben bereits **Erfahrungen** im **technischen Vertrieb** sowie **Außendienst** gesammelt.
- Sie sind in der Lage technische Zusammenhänge schnell zu verstehen und diese kundenorientiert darzustellen.
- Da Sie in dieser Position an internationalen Messen teilnehmen, ist ein sehr **gutes Ausdrucksvermögen** in **Deutsch** und **Englisch** von sehr hoher Relevanz.
- Sie kennen sich mit den gängigen **MS-Office-Produkten** aus, sind **kommunikationsstark** und arbeiten **teamorientiert** sowie **eigenverantwortlich**.

Was Sie in dieser Position erwartet:

- Sie **gewinnen** in Ihrem Vertriebsgebiet **neue Kunden** und **pflegen** die langjährigen **Kundenbeziehungen** zu Bestands- und Schlüsselkunden.
- Sie **beraten** auf **technischer Ebene** und entwickeln individuelle Produktlösungen.
- Sie führen eigenständig **Produktkalkulationen** durch und übernehmen die **Lösungspräsentation** bei den Zielkunden vor Ort.

Fühlen Sie sich angesprochen? Prima, dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen! Bitte senden Sie uns Ihre **aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe Ihres **Gehaltswunsches** und Ihres **frühesten Einstiegsdatums** ausschließlich **per Mail** zu. Vielen Dank.



Ihr Ansprechpartner:
Ziko Jovic

Jovic Consult
Dortmunder Str. 387a
44577 Castrop-Rauxel

Tel.: +49 (0) 23 05.92 00 470
Handy: +49 (0)152.232 070 63
Mail: jovic@jovic-consult.de